



Издается
с июля 1974 года

ПРОГРЕСС

ВТОРНИК 10 СЕНТЯБРЯ 2024 ГОДА

№25 (2435)

В фокусе внимания

В ОЖИДАНИИ НОВОЙ МОДЕЛИ LADA

В начале 2025 года Волжский автогигант приступит к выпуску нового легкового автомобиля «LADA Iskra» популярного в России сегмента В. Премьера LADA Iskra состоялась на Петербургском международном экономическом форуме в июне этого года. Производитель обещает, что модель будет представлена в трех вариантах кузова: седан, универсал и универсал Cross. По заказу руководства АО «АВТОВАЗ» на нашем предприятии осваивается несколько наименований деталей для оснащения этой машины. В новом году ассортиментная линейка расширится за счёт производства шлангов вытяжной вентиляции картера, патрубков системы охлаждения двигателя, уплотнителей крышки ГРМ и др.

ЗАКАЗЫ НА ПРОРАБОТКЕ

Руководство ПАО «КАМАЗ» обратилось на БРТ с просьбой освоить новый вид ремней, изготавливаемых на основе EPDM-каучуков, а также наладить выпуск низкопрофильных ремней. Детали, в производстве которых используется синтетический вид каучука, обладают повышенными ресурсами: они долговечны в эксплуатации, устойчивы к растяжению, а также сохраняют эластичность при низких и высоких температурах. В АО «БРТ» эффективно развивается система менеджмента качества, поэтому предприятие всегда реагирует на требования потребителей, стараясь выполнить пожелания партнёров, особенно по освоению перспективной продукции. Поступившие заказы находятся на проработке в техотделе.

ГОРДИМСЯ, ПОЗДРАВЛЯЕМ!

На центральной площади города открылась обновлённая районная Доска почёта. На неё занесены имена лучших жителей Балаковского муниципального района: передовиков производства промышленных предприятий, медицинских работников, отличников системы образования, активных и патристических настроенных представителей бизнеса, лидеров общественных организаций и движений, спортсменов. Каждым из них можно гордиться. О каждом можно говорить самые добрые слова. Профессиональные достижения балаковцев - это весомый вклад в развитие муниципального образования, Балаковского района, всего саратовского края. В числе тех, чей портрет украсил районную Доску трудовой славы, - Игорь Николаевич Метелёв, начальник отдела АСУ Акционерного общества «Балаковорезинотехника». Поздравляем!

ОБЩАЕМСЯ ВЫГОДНО

Профком АО «БРТ» и компания сотовой связи «Мегафон» предлагают членам профсоюза подключиться к любому из четырех тарифов: «Эксперт», «Менеджер», «Руководитель» и «Директор» на выгодных условиях. Мегафон разработал самые необходимые сервисы с учётом потребности бизнеса. Со структурой тарифов «Управляй» можно познакомиться в профсоюзной организации предприятия (18 корпус, первый этаж, вход со стороны «камазовской» проходной). Здесь же можно приобрести sim-карту, предоставив паспорт того, на кого оформлен действующий сейчас номер. При смене оператора сотовой связи, например, при переходе с Билайна на Мегафон предыдущий номер сохраняется - на новую sim-карту будет выполняться переадресация звонков.

Визиты

СОСТОЯЛАСЬ КОНФЕРЕНЦИЯ ПОСТАВЩИКОВ

5 сентября генеральный директор АО «БРТ» Александр Титов посетил с рабочим визитом АО «АВТОВАЗ».

Топ-менеджер Балаковорезинотехники был приглашён в г. Тольятти на расширенную конференцию поставщиков комплектующих, запчастей и материалов.

Многочисленных участников конференции приветствовал глава компании «АВТОВАЗ» Максим Соколов. В своём выступлении он обозначил пути дальнейшего развития автозавода и перспективы сотрудничества с партнёрами по новым проектам. Президент АвтоВАЗа дал оптимистический прогноз по росту объёмов в 2025-м году, рассказал о расширении платформы Vesta за счёт новых моделей машин - Iskra и Aura, которые сейчас проходят стадию подготовки производства.

Развитие

НА ПОСТОЯННОЙ ОСНОВЕ

В середине мая 2024 года АО «АВТОВАЗ» возобновило полномасштабное серийное производство легкого коммерческого автомобиля LADA Largus.

Производство универсала, как известно, перенесено из Тольятти на ижевскую производственную площадку. Проектная мощность автозавода LADA Ижевск - 60 тысяч машинокомплектов в год. С момента постановки фургона на конвейер Балаковорезинотехника на постоянной основе оснащает автокомпонентами эту модель, в том числе шлангами системы охлаждения двигателя и резинотехническими уплотнителями. В перспективе планируются поставки резиноподармированных изделий - трёх наименований опор подвески двигателя в сборе. Детали находятся на освоении.

Отходы - в доходы

ПЕРСПЕКТИВНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ

В АО «БРТ» планируется внедрение проекта, предусматривающего решение проблемы механической переработки резинотканевых производственных отходов.

Для этого руководство предприятия намерено приобрести оборудование, сделанное под заказ на одном из российских предприятий. Оснащенный специальными устройствами станок позволит резать отходы, образовавшиеся после изготовления шлангов, под определённым углом, а затем дробить в резиновую крошку. Конечный продукт, который станет основой для создания новых изделий, будет реализовываться сторонним потребителям.

Таким образом, с промышленной площадки Балаковорезинотехники исчезнут тонны складываемых отходов, содержащих вредные химические вещества. Их не придётся отвозить на полигон захоронения, как раньше, занимать ими большие площади земли, засорять почву. Полученной в процессе переработки резиновой крошке найдётся более достойное применение. Например, в строительной индустрии. Резиновые покрытия используются при создании спортивных объектов: беговых дорожек, баскетбольных площадок, теннисных кортов. Резиновую крошку применяют в технологии изготовления кровельных материалов, напольных ковров и даже подошв для обуви.

Утилизация производственных отходов может стать не просто доходным бизнесом. Этот процесс, несомненно, благотворно повлияет на состояние окружающей среды. Не зря экологи считают, что самым перспективным способом обращения с производственными отходами является их механическая переработка и использование в новом качестве.

ДМИТРИЙ ИВАХНЕНКО: «СИСТЕМА ДОЛЖНА РАБОТАТЬ»

- Дмитрий Геннадьевич, в октябре этого года должен состояться оценочный аудит со стороны многолетнего партнера нашего предприятия - автомобилестроительной компании «АВТОВАЗ». Наша цель - подтверждение статуса H1?

- Да, поставлена такая цель - подтвердить H1, наивысший статус поставщика, который позволит предприятию не только поставлять серийную продукцию на сборочные конвейеры ВАЗа, но и принимать участие во всех крупных новых проектах тольяттинского автогиганта.

- Что для этого делается?

- Внедрён недельный график рабочих совещаний, с понедельника по пятницу. В рамках этих совещаний решаем вопросы, связанные с подготовкой к проверке предстоящего аудита. На подготовительном этапе работы отражается нехватка кадров, но с этой проблемой столкнулись все промышленные предприятия. Поэтому приходится работать в напряжённом режиме, другого выбора просто нет. Подготовка к аудиту SHC ведётся по 20-ти разделам чек-листа, и по каждому разделу определен ответственный указанием от 30.08.2024 года и в соответствии с приказом № 354 «О подготовке к аудиту по стандарту ASES в формате SHC», утвержденным генеральным директором АО «БРТ» Александром Степановичем Титовым 22 апреля 2024 года. По каждому разделу нам предстоит защититься. Знаете, как называют аудит SHC, как переводится эта аббревиатура с английского языка?

- Как?

- Аудит здоровья. Supplier - «поставщик». Health - «здоровье». Check - «проверка». Дословно звучит так: проверка здоровья поставщика.

- Красиво. Как Вы оцениваете степень готовности коллектива БРТ к аудиту в процентном соотношении?

- Могу сказать, что на 70 процентов мы точно готовы к проверке со стороны нашего тольяттинского партнера. Для предстоящего аудита нами выбраны две детали: шланг вакуумного усилителя тормоза на легковые автомобили LADA Vesta и LADA Largus и шланг радиатора подводящий на LADA Vesta. Хочу уточнить один важный момент, точнее, объяснить, чем отличаются аудит по

О подготовке коллектива предприятия к оценочному аудиту по методике SHC и совершенствовании СМК рассказывает Дмитрий Ивахненко - директор по качеству, представитель руководства АО «БРТ» по системам менеджмента.



ASES и аудит по методике SHC. Аудит здоровья поставщика больше ориентирован на производственную площадку, так как порядка 80 процентов от общего времени займёт проверка на производстве и 20 процентов в офисе. Аудит ASES, наоборот, нацелен на проверку технической документации. Его поэтому и называют «офисным».

- На какой производственной площадке пройдет аудит?

- Для проведения оценочного аудита выбраны производственные участки цеха № 203, так как одним из условий экспертов является проверка деталей по показателю «безопасность». Ключевыми фигурантами процесса подготовки к аудиту назначены Максим Леонидович Попов - начальник участка, Ирина Владимировна Полетаева - ведущий технолог, Тофик Билманович Мамедов - начальник цеха, Ольга Ивановна Пурышева - начальник технологического отдела.

Должен отметить, что руководитель погружается в тему предстоящей проверки основательно, отвечая за обеспечение демонстрации системы Poka-Yoke при запуске линии, соблюдение технологических параметров оборудования, заполнение чек-ли-

стов, проведение 5-ти минутных собраний. Руководитель обеспечивает дисциплинарный порядок, контролирует соблюдение и поддержание персоналом культуры производства. Его задача - обеспечение действия методики 5S, многоуровневый аудит за работой операторов и контроль системы 4М-изменений в цехе (доска 4М).

Аудитор будет проверять работу системы менеджмента

качества, и никому на заводе не стоит расслабляться. Проверяющий имеет право прийти и в другие цеха, попросить продемонстрировать любой из разделов аудита SHC. Запуск производства с наладкой и переналадкой технологического оборудования - это основной вопрос оценочного аудита. Чек-листы, отражение технологических параметров в документации, росписи в журналах, первая годная деталь - всё это может оказаться в фокусе его внимания на любом производстве. И если выяснится, что где-то система работает частично, что демонстрируется только её красивая «обложка», предприятие может и не получить хорошую оценку.

- Дмитрий Геннадьевич, есть на заводе руководители цехов, которые могут служить в качестве положительного примера для других по подготовке к прохождению аудита SHC?

- Примером для своих коллег может быть начальник цеха № 110 Рамиз Абдулла Оглы Гасанов. Многие сейчас жалуются на нехватку времени, отсутствие нужного количества основных рабочих для ритмичной работы. Да,

есть такая проблема. И у Рамиза Гасанова в том числе, однако у него система менеджмента работает как часы, а на производстве - идеальный порядок. Когда бы ни зашёл на цеховую площадку, придраться не к чему. И техническая документация оформляется правильно, и территориальная разметка грамотно нанесена, и ничего нигде не валяется, всё находится на своих местах. Вовлечённость руководителя в производственный процесс свидетельствует о том, что человек на своём месте. Ему и к аудиту готовиться не нужно, он к нему всегда готов.

Убеждён на сто процентов: порядок на производстве во многом зависит от начальника цеха. Если руководитель нетребовательный, и готов всё пустить на самотёк, значит, и у подчинённых будет таким же видение ситуации. Для руководителя неприемлемо пассивное поведение. Как бы тяжело не было. Да, сложно работать, когда проблемы растут как снежный ком, но, как говорит генеральный директор, нас для этого и приняли на работу, чтобы их решать. Нет того, чего нельзя изменить, исправить.

- Кто обычно определяет производственную площадку для аудита: мы или проверяющая сторона?

- У нашего предприятия есть куратор - главный специалист по работе с поставщиками Службы директора по обеспечению качества комплектующих изделий и материалов АО «АВТОВАЗ» Татьяна Морщинина. Она готовит нас к предстоящему аудиту, но сама его проводить у нас не может. Площадку мы выбирали вместе с представителями руководства АвтоВАЗа. Мне изначально хотелось, чтобы аудит по методике SHC проходил в 110 цехе, где идеальный порядок. Но на этой площадке не оказалось деталей, которые интересуют экспертов АО «АВТОВАЗ», поэтому выбор был сделан в пользу цеха № 203. По правилам аудита, мы должны продемонстрировать производство деталей с характеристиками безопасности. Следующее условие: по этим автокомпонентам раньше

МИМС-2024: ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ОТРАСЛИ

Директор Торгового дома «Автоформ» Юлия Фудина, менеджеры по продажам Антон Штефан и Максим Козлов в составе делегации ГК «Тадем» приняли участие в работе 28-й ежегодной Международной специализированной выставки «МИМС-2024».

Форум проходил с 19 по 22 августа в городе Москве. На огромной площадке столичного ТВЦ «Экспоцентр», в оборудованных павильонах собрались российские и зарубежные производители запчастей, автокомпонентов. Тематические дискуссии, круглые столы по вопросам дальнейшего развития отрасли, презентационные мероприятия входят обычно в ежедневную деловую программу представителей автомобильного бизнеса и химической индустрии.

ООО «Автоформ» является официальным дистрибьютором Акционерного общества «Балаковорезинотехника» и на протяжении многих лет занимается реализацией резинотехнической продукции на вторичном рынке.

Встречи с представителями ведущих дилерских центров, поиск новых партнёров, посещение экспозиций многочисленных участников выставки, беседы с заинтересованными лицами о старте новых проектов, переговоры с потенциальными партнерами, общение с коллегами, реклама фирменной серийной и эксклюзивной продукции, презентация производственной и инновационной деятельности предприятия - малая часть имиджевой работы наших специалистов.

Как уточнила Юлия Юрьевна Фудина, члены балаковской делегации от «Автоформа» работали на общем стенде с экспонентами АО «БРТ», АО «ВРТ», КЗАТЭ, МЗАТЭ-2. Стенд Группы компаний «Тадем» был большой, красочный, узнаваемый. И находился рядом с одной из самых больших экспозиций - демонстрационной площадкой автомобилестроительной компании «АВТОВАЗ». Мимо никто не проходил, за несколько дней работы выставки стенд холдинга «Тадем» посетили более тысячи человек. Посмотреть было на что!

Раздел с продукцией марки АО «БРТ» был представлен деталями различных наименований: кронштейнами, опорами двигателя, резинотехническими уплотнителями проёма дверей и багажника, пыльниками Шруса, чехлами, брызговиками и др. Балаковорезинотехника демонстрировала образцы новых автокомпонентов на различные марки российских автомобилей: LADA Granta, LADA Vesta, LADA Largus, внедорожник «NIVA Chevrolet», коммерческий транспорт «Газель NEXT».

- Выставка поразила своими огромными масштабами, - поделилась впечатлениями Ю.Ю. Фудина. - Среди участников было много компаний из Белоруссии, работали два больших дополнительных павильона с образцами новинок российских товаропроизводителей. В нашу команду влился новый сотрудник Максим Козлов, который занимается у нас вопросами организации продаж деталей через маркетплейсы, и него это хорошо получается. Мы успели встретиться, обсудить актуальные вопросы по дальнейшему взаимодействию со своими постоянными покупателями, провести переговоры с представителями китайских торговых фирм и привлечь к сотрудничеству новых клиентов. Большой интерес к фирменной продукции проявлен дилерами из уральского региона и коммерсантами из Турции. Ещё раз убедилась в том, насколько важно участие в отраслевых мероприятиях. Личное общение необходимо, потому что мы находимся в социуме, а он постоянно движется, развивается. Мы совсем недавно вернулись из Москвы, а предприниматели из Омска, Барнаула, Иркутска, Миасса и даже из Стамбула уже сделали заказы на сентябрь - будем включать новых потребителей запчастей в план производства.

Юлия Юрьевна Фудина обратила внимание на демонстрируемые российскими производителями комплекты, которые сделаны из прочных материалов - полиуретана и термоэластопластов. Сейчас на территории России идёт процесс импортозамещения, который, судя по интересам покупателей из Сибирского федерального округа, глобален. По её мнению, один из способов увеличения объёма продаж - расширение ассортимента предлагаемого товара. В том числе за счет продукции других групп. Возможно, скоро на прилавках фирменного магазина ООО «Автоформ» к существующему ассортименту добавятся помпы, водяные насосы, полный комплект ремней ГРМ.

были получены замечания. Соответственно, аудитор желает посмотреть, как эти замечания отработались, насколько эффективны корректирующие действия. Потребителя не интересует идеальное с точки зрения качества изделие.

- Какие задачи предстоит решать коллективу службы качества АО «БРТ», если не брать во внимание осенний аудит оценки поставщика?

- Разработан глобальный план улучшений на 2024 год. Этот план касается действующего производства. По итогам работы в 2023 году, мы аккумулировали все проблемы, на которые указывали потребители - по внутреннему браку, гарантийной продукции. И включили комплекс мероприятий в программу улучшений, которая является нашим приоритетом в процессе искоренения несоответствий. Сейчас активно совершенствуется технология, ремонта техоснастки, модернизации технологического оборудования. Это ежегодная системная работа, построенная на анализе допущенных ранее ошибок.

- Помните, мы говорили про посты firewall? Их убрали или они всё ещё действуют?

- Посты контроля качества продукции у нас действуют, конечно. Мы их никуда не убрали. Если будут возникать какие-то серьезные проблемы, если АвтоВАЗ выдвинет требование по ужесточению контроля соответствия продукции заявленным требованиям, то, соответственно, установим дополнительный пост. Повышенная проверка нужна при высоком уровне дефектности. Сейчас такой надобности нет. Задача - не допускать повышенных затарат от поставки некачественных изделий.

В мае этого года возобновил производство универсалов LADA Largus автозавод Лада Ижевск, куда БРТ поставяет порядка 20 позиций деталей, среди которых есть уплотнители проёма багажника - это новая деталь. Скажу так: если возникают вопросы с качеством на этапе поставки нового производства, значит, мы чего-то не учли, не доглядели. В идеале воп-

росов быть не должно! К этому стремимся.

- Дмитрий Геннадьевич, обычно Вы даете рекомендации по улучшению SMK.

- Руководителям среднего звена нужно усилить работу с операторами. О проблемах, характерных дефектах мастер должен ежедневно сообщать рабочим перед началом смены. Это те базовые вещи, с которых, собственно, и начинается работа над улучшением производственных процессов и качества выпускаемой продукции. Операторы должны быть хорошо обо всем осведомлены. Проведение «пятиминуток» - это очень важно, для того их в цехах и организуют, чтобы доводить любую информацию, связанную с изменениями, до персонала. Не зря же говорят: осведомлён, значит, вооружён. Если прессовщику или вулканизаторщику обозначили возможные виды дефектов, то при их возникновении он остановит работу, позовёт мастера. Проблема будет решена, а бракованная деталь на попадёт в контейнер готовой продукции.

У нас есть такой документ как каталог дефектов, который находится на рабочем месте операторов, есть должностные инструкции. Допустим, оператор какое-то время находился на «больничном» или в очередном отпуске. За этот период могли произойти изменения, в инструкции могли быть внесены уточнения, дополнения. Возможно, добавились какие-то дефекты. Значит, нужно обязательно доводить эти сведения до персонала. И прежде чем встать к прессу или на линию, прежде чем приступить к выполнению своих ежедневных обязанностей, работник должен расписаться в журнале ознакомления за то, о чём предупреждён. Это тоже базовые вещи. Начальник цеха и линейные руководители должны это понимать. Действия в рамках SMK от случая к случаю угрожают репутации компании, способствует снижению имиджа. Это совершенно недопустимо. Система менеджмента должна работать везде и всегда.

**Беседу вела
Татьяна Олейникова**

"ЛЕГЕНДА" ОБНОВЛЯЕТСЯ**"АвтоВАЗ" обновил внедорожник Lada Niva Travel.**

Российский автопроизводитель "АвтоВАЗ" начал устанавливать на внедорожники Lada Niva Travel новый трехспицевый руль. На руле отсутствует надпись Airbag, которая обычно есть на всех рулях с водительской подушкой безопасности. Кроме того, на ободе руля имеются приливы под правильный хват. О том, изменится ли цена автомобиля после такого обновления, не сообщается.

До этого "АвтоВАЗ" собрал партию внедорожников Lada Niva Travel, снабженных подушками безопасности водителя и переднего пассажира. В рамках пробной партии изготовлено пять машин белого цвета с подушками безопасности. На них установлено такое же рулевое колесо, как на модели Lada Granta. На массово выпускаемые "АвтоВАЗом" Lada Niva Travel без подушек безопасности устанавливается руль другой конфигурации.

Алексей Морозов, Маил.ру, 09.07.2024 г.

В ОЖИДАНИИ "СОБОЛЯ"

Стали известны подробности о новом "Соболе NN". Нижегородский автозавод (НАЗ) выпустил полноприводный "Соболь NN" в пяти типах кузова. Об этом сообщает портал Quto.ru.

Среди доступных к покупке вариантов окажутся цельнометаллический фургон, грузопассажирский "комби", микроавтобус, бортовой грузовик и простое шасси.

Базовая версия имеет штатную медиасистему, парктроники и климат-контроль. Пока новинку оснащают только 2,5-литровым турбодизелем на 150 л.с. и шестиступенчатой МКП. Отмечается, что крутящий момент мотора составляет 420 Н*м, однако при 1000 об/мин доступны 305 Н*м.

В марте 2024 года в Москве на международной выставке туризма и индустрии гостеприимства (MITT) был впервые представлен полноприводный минивэн "Соболь NN". Автомобиль станет конкурентом модели УАЗ СГР, которую называют "Буханкой". Тогда отмечалось, что у новинки есть жестко подключаемый передний мост, понижающая передача и блокировка межколесного дифференциала. Раздаточная коробка является отечественной разработкой.

ПРОШЛИ УЧЕНИЯ

Сегодня, 10 сентября, в первой половине дня в АО «БРТ» прошли плановые командно-штабные учения по линии гражданской обороны.

Командно-штабная тренировка была направлена на отработку взаимодействия и функциональных обязанностей руководящего состава предприятия, экстренных спасательных служб при возможном возникновении чрезвычайной ситуации техногенного характера. О том, как был реализован сценарий КШУ, читайте в следующем номере корпоративного издания.

Объявление**ДЛЯ САМЫХ РАЗНЫХ ТОРЖЕСТВ**

В жизни каждого из нас бывают даты, которые хочется отметить красиво и изысканно.

Для проведения праздников, свадеб, юбилеев, предновогодних корпоративов работники АО "БРТ", ООО "Полимерзапчасть", ООО "ПГСС" могут воспользоваться арендой банкетного зала ИТР вместимостью до 60 человек, который расположен слева от центральной проходной.

Стоимость меню на одного гостя, в которое входит одно горячее второе блюдо, два салата и хлебная корзина, обойдется в 800 рублей. Чайный стол (пакетированный чай, сахар, мед) - в подарок! Для Вас и ваших гостей: музыкальная колонка мощностью 1000 Вт - в наличии. Услуги фотографа или оператора (протокольная съемка 40 минут) - 500 рублей. Доставка гостей до города - по желанию. С собой можно взять алкоголь и безалкогольные напитки.

Сотрудники кухни красиво нарежут любые принесенные вами продукты: сыр, фрукты, овощи, колбасы, соленья и пр. Стоимость услуги - 50 рублей за килограмм нарезки. Аренда зала при численности более 40 гостей - бесплатная. Телефон для справок: 8(927)149-75-33.

БЕГАТЬ, ЧТОБЫ ПОБЕЖДАТЬ

I'm here to win" - я здесь чтобы победить. Так озаглавил свою книгу Крис МакКормак. Надо сказать, что Крис имел на это полное право - на тот момент он был сильнейший.

Если бы я написал книгу, то назвал бы её "Если захотеть, то всегда можно найти приключения". Голова сгенерировала план превращения тривиальной поездки на соревнования в трип, который успешно воплотился. Впрочем, понятие успеха у всех разное, но пусть будет "успешно".

Часть первая - "Пятачок, я подумал: а не сходить ли нам в гости?"

Гости живут в Энгельсе, погода способствовала, велосипед за неделю простоя заскучал уже. Погода способствовала... Способствовала поменьше спать, пораньше выехать, раскрутить и не тормозить. Тогда появлялся шанс добраться до того, как жара превратиться в пекло. Проваландался... куда ушли полтора часа? - надо поработать над этим аспектом. Ладно, это потом, а пока сели, раскрутили, полетели. Тревожная лампочка "Empty tanks" заморгала на подлете к Марксу, садимся на дозаправку. Вот тут то и становится ясно, что зря протупил с выездом - температурой за бортом 30 и выше, на часах 10 утра, на компе - 100 километров с копейками, осталось ещё 50... Тяжело зашло.

Часть вторая - "Не Тенистые овраги"

Маршрут полумарафона был проложен по тропинкам "Кумысной поляны". Моим основным соперником на стартах Samba Trail Teams становится Иван Стещенко. В лыжной жизни он уделает меня с одной палкой и на одной лыже, в кроссовочной мы оказываемся близко.

Стартовали большой толпой, сразу уперлись в подъем, все идут по тропе без претензий на забегание. После подъема следует спуск, для меня отвесный, тут все прошивают и убегают. Догоняю к следующему взбианию по тропе, и это всё повторяется многократно. Перестая понимать, куда я попал и зачем? Весь трейл сводится к восхождению по отвесной тропе. Причем, кривая пульса повторяет кривую тропы, улетаю далеко в красное (поздравляю, вы обновили персонал бест, мой дорогой пульс), затем надо его вернуть на землю на "плоском" участке и кубарем скатиться в овраг. Это явно не моя специализация и надо заканчивать первый круг, а с ним и всю гонку.

Под конец круга вдруг вижу, что догоняю Ваню. Догоняю, и вижу, что Ване совсем плохо. Хм...придётся продолжать. Далее, во втором круге, всё идёт по стандартному сценарию - догнал, обжегал, убежал, отдержался. Финишировал в ужасе, насколько же я ушатался. Иван закрыл финиш через пару минут, значит, тяжело было не только ему. В сухом остатке - 20 километров трейла с набором 1100 метров из 2:20, четыре раза споткнулся, два раза кувыркнулся.

Часть третья, заключительная, "Ветер, ветер, ты моуч"

Домой поехал уже следующим утром, учитывая субботний конфуз, стартовал аж в пять утра. С вечера установил лежаки, настроился (читай - выпил красного), и на татами - бороться с ветром. Это была долгая битва. Семь часов мы выясняли отношения, так и разошлись на ничей - я доехал, он не стих. Поеду ли я ещё раз в Энгельс - несомненно. Поеду ли на трейл от Самбы - маловероятно. Но свои пределы пощупал, планку приподнял, так что успех налицо.

От редактора

Программист цеха № 026 АО "БРТ" Дмитрий Пашенко - один из сильнейших спортсменов города Балаково. Он много лет занимается триатлоном, поэтому в спортивной среде его называют "железным человеком". Дмитрий Сергеевич отлично плавает, бежит марафоны (легкоатлетические и лыжные), увлекается велоспортом. Активный и здоровый образ - его жизненное кредо.

Летом этого года Дмитрий Сергеевич Пашенко успешно финишировал на IV трейл-полумарафоне "Samba Trail Teams", заняв в своей возрастной группе первое место. Не зря говорят: талантливый человек талантлив во всем. Дмитрий Пашенко отлично владеет словом, у него изящное перо, легкий слог и тонкое чувство юмора. Думаю, что когда-нибудь обязательно увидит свет его книга, о написании которой он мечтает в шуточной форме. Для этого нужно выбрать время, сесть за домашний компьютер и вспомнить все спортивные приключения. Дерзайте, Дмитрий Сергеевич!